

---

## **CALIBRE INFORMA RESULTADOS FINANCIEROS TRIMESTRALES Y AÑO A LA FECHA, PRODUCCIÓN Y PREVISIÓN DE COSTOS REAFIRMADOS PARA 2022**

**Vancouver, Columbia Británica - 9 de agosto de 2022: Calibre Mining Corp.** (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia resultados financieros y operativos para los tres y seis meses finalizados el 30 de junio de 2022 (“Q2 2022”). Los estados financieros consolidados y la discusión y el análisis de la gestión pueden consultarse en [www.sedar.com](http://www.sedar.com) y en el sitio web de la Compañía, [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com). Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses.

### **Puntos destacados Año a la Fecha (“YTD”) 2022**

- Venta de 112,270 onzas de oro, recaudando \$210.8 millones en ingresos, a un precio de realización promedio del oro de \$1,878/oz;
- Costos en Efectivo Totales (“TCC”)¹ Consolidados de \$1,121; Nicaragua \$1,069/oz & Nevada \$1,351/oz;
- Costos Totales de Sostenimiento (“AISC”)¹ Consolidados de \$1,244; Nicaragua \$1,149/oz & Nevada \$1,365/oz;
- Efectivo en caja de \$92.3 millones, o C\$0.27 por acción;
- Flujo de caja de operaciones de \$61.5 millones;
- Ingresos netos ajustados de \$31.9 millones², o \$0.07 por acción;
- 254% de aumento en Reservas Minerales en Nicaragua, a 1,013,000 onzas de oro a partir del Trimestre Q4, 2019 (véase [nota de prensa fechada el 23 de febrero de 2022](#));
- Recibido permiso ambiental para desarrollar tajo a cielo abierto de Pavón Central ([nota de prensa fechada el 16 de junio de 2022](#));
- Anunciadas perspectivas de producción al alza impulsadas por ley del mineral ([nota de prensa fechada el 22 de junio de 2022](#));
- 16 sondeos completaron 120 kilómetros de perforación a través de las operaciones de la Compañía, lo que ha llevado a nuevos descubrimientos, oportunidades para la generación de recursos y el potencial de aumento de la producción impulsado por la ley del mineral;
- Resultados de perforación con ley de bonanza de Panteón Norte dentro del Complejo El Limón delimitan varios kilómetros de descubrimientos de alta prioridad y potencial de aumento de recursos ([nota de prensa fechada el 27 de junio de 2022](#));
- Los resultados de perforación de la mina *Pan* indican expansión de recursos y potencial de ley más alta ([nota de prensa fechada el 12 de abril de 2022](#));
- Resultados de perforación de alta ley y resultados metalúrgicos positivos del proyecto *Gold Rock* demuestran recuperaciones favorables de lixiviación en pilas y tiempos de ciclo ([nota de prensa fechada el 29 de junio de 2022](#)); y
- Publicado nuestro Informe de Sostenibilidad - Medio Ambiente, Aspectos Sociales y Gobernanza ([nota de prensa fechada el 6 de julio de 2022](#)).

### **Resultados clave del Q2 2022**

- Venta de 59,783 onzas de oro, recaudando \$111.3 millones en ingresos, a un precio de realización promedio del oro¹ de \$1,861/oz;
- TCC¹ y AISC¹ consolidados de \$1,174 y \$1,284 por onza, respectivamente; e
- Ingresos netos de \$15.4 millones; ingresos netos básicos por acción de \$0.03.

**Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, expresó:** “Calibre ha logrado responsablemente otro trimestre récord de producción. A pesar de las presiones inflacionarias en todo el sector nuestros AISC año a la fecha de \$1,244 por onza son propicios para el presupuesto, dentro de la previsión, y reafirmamos nuestro compromiso de alcanzar nuestra previsión del año completo.

Tras haber recibido la aprobación del permiso ambiental de Pavón Central durante el trimestre, hemos comenzado los trabajos de desarrollo en el tajo a cielo abierto de alta ley, y el trámite de permisología de Eastern Borosi muestra un buen avance, previéndose que los permisos se reciban antes de fin de año.

Nuestra inversión en labores de exploración continúa produciendo resultados positivos, como lo demuestran los resultados de perforación de ley de bonanza en Panteón Norte en El Limón y numerosos resultados positivos en *Pan* y *Gold Rock* en Nevada. La Compañía se encuentra en la posición financiera más sólida hasta la fecha registrada, con \$92 millones en efectivo y seguimos siendo fiscalmente responsables con la capacidad de auto-financiar la exploración y el crecimiento orgánico a partir del flujo de caja operativo”.

## RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q2 2022 y Año a la Fecha (YTD) 2022

### Resultados consolidados<sup>3</sup>

\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Ingresos (Revenue)	\$ 111,260	\$ 78,785	\$ 210,825	\$ 160,819
Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización	\$ (83,007)	\$ (54,481)	\$(151,037)	\$ (106,555)
Ingresos operativos de mina	\$ 28,253	\$ 24,304	\$ 59,788	\$ 54,264
Ingresos netos	\$ 15,428	\$ 11,885	\$ 27,129	\$ 28,530
Ingresos netos por acción (básicas)	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.06	\$ 0.08
Ingresos netos por acción (totalmente diluidas)	\$ 0.03	\$ 0.03	\$ 0.06	\$ 0.08
Ingresos netos ajustados <sup>2</sup>	\$ 15,475	\$ 11,885	\$ 31,916	\$ 28,530
Ingresos netos ajustados por acción (básicas) <sup>2</sup>	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.07	\$ 0.08
Efectivo aportado por actividades de operación	\$ 43,237	\$ 29,348	\$ 61,492	\$ 54,870
Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP	\$ 23,372	\$ 20,570	\$ 37,473	\$ 35,831
Inversión de capital en exploración	\$ 14,419	\$ 5,623	\$ 26,945	\$ 10,283
Onzas de oro producidas	59,723	43,506	111,621	88,958
Onzas de oro vendidas	59,783	43,682	112,270	89,564
Precio de realización promedio del oro (\$/oz) <sup>1</sup>	\$ 1,861	\$ 1,804	\$ 1,878	\$ 1,796
Costos en efectivo totales (\$/oz) <sup>1</sup>	\$ 1,174	\$ 1,066	\$ 1,121	\$ 1,022
AISC (\$/oz) <sup>1</sup>	\$ 1,284	\$ 1,216	\$ 1,244	\$ 1,154

### Resultados operativos

NICARAGUA	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	359,099	508,330	711,367	993,983
Mineral molido (t)	356,417	461,843	757,631	881,183
Ley (g/t Au)	4.28	3.11	4.03	3.31
Recuperación (%)	90.7	93.4	90.3	92.3
Oro producido (onzas)	48,810	43,506	91,707	88,958
Oro vendido (onzas)	48,848	43,682	91,766	89,564

NEVADA	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	1,137,595	-	2,111,900	-
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,113,702	-	2,120,242	-
Ley (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Oro producido (onzas)	10,913	-	19,914	-
Oro vendido (onzas)	10,935	-	20,504	-

## MINADO EN NICARAGUA

Las operaciones en tajo a cielo abierto durante el Q2 continuaron según lo planificado, con el pre-descapote en La Tigra avanzando antes de lo previsto.

La ley del mineral subterráneo minado fue un 23% mayor en el Q2 2022 vs Q2 2021, con volúmenes menores que reflejan la finalización del minado en Veta Nueva.

Minado	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado – tajo a cielo abierto (t)	281,276	412,529	536,499	803,143
Mineral minado – ley promedio de tajo a cielo abierto (g/t Au)	3.83	2.16	3.83	2.72
Estéril minado– tajo a cielo abierto (t)	3,555,868	3,986,157	6,718,594	8,461,963
Mineral minado – subterráneo (t)	77,823	95,801	174,868	190,840
Mineral minado – ley promedio de subterráneo (g/t Au)	4.96	4.03	4.86	3.86
Total mineral minado (t)	359,099	508,330	711,367	993,983
Total mineral minado – ley promedio (g/t Au)	4.08	2.51	4.08	2.94

## PROCESAMIENTO EN NICARAGUA

### El Limón

La producción de oro fue un 28% mayor en el Q2 2022 vs Q2 2021, como resultado de leyes mayores provenientes de Limón Central y Panteón.

Procesamiento en El Limón	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral molido (t)	123,700	127,465	247,294	251,614
Ley (g/t Au)	5.56	4.06	5.38	4.23
Recuperación (%)	89.2	89.6	89.4	89.4
Oro producido (onzas)	20,247	15,767	38,439	32,104
Oro vendido (onzas)	20,252	15,782	38,470	32,433

### La Libertad

Las toneladas y leyes combinadas enviadas desde El Limón y Pavón Norte al molino de La Libertad aumentaron en un 25% en el Q2 2022 vs Q2 2021:

- El Limón: 97,038 toneladas con 3.75 g/t vs 95,760 toneladas con 2.52 g/t.
- Pavón Norte: 85,160 toneladas con 3.19 g/t vs 50,006 toneladas con 3.38 g/t.

Procesamiento en La Libertad	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral molido (t)	232,716	334,378	510,337	629,569
Ley (g/t Au)	3.60	2.74	3.38	2.94
Recuperación (%)	91.9	95.5	90.9	94.0
Oro producido (onzas)	28,563	27,739	53,268	56,854
Oro vendido (onzas)	28,596	27,900	53,296	57,131

## MINADO & PROCESAMIENTO EN NEVADA

Minado	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	1,137,595	-	2,111,900	-
Estéril minado (t)	3,137,103	-	5,652,897	-
Total minado (t)	4,274,698	-	7,764,797	-
Ley (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Oro minado (onzas)	12,278	-	28,036	-

Procesamiento	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral colocado en pila de lixiviación (t)	1,113,702	-	2,120,242	-
Ley (g/t Au)	0.34	-	0.41	-
Oro contenido (onzas)	12,265	-	28,168	-
Oro producido	10,913	-	19,914	-
Oro vendido (onzas)	10,935	-	20,504	-

La mina *Pan* en Nevada está incluida en los estados financieros consolidados del 12 de enero de 2022.

En consonancia con el presupuesto, el movimiento de estéril aumentó durante el Q2 vs Q1 (3.1 millones toneladas versus 2.5 millones toneladas), lo cual resultó en un aumento de aproximadamente \$150 por onza en los costos en efectivo. Año a la fecha (YTD) 2022, se movieron 7.8 millones de toneladas, incluyendo 2.1 millones de toneladas de mineral minado con una ley de 0.41 g/t.

## RESUMEN FINANCIERO Q2 2022 CONSOLIDADO

Los TCC<sup>(1)</sup> y AISC<sup>(1)</sup> del Q2 de 2022 fueron \$1,174 por onza y \$1,284 por onza, en comparación con \$1,060 y \$1,199 por onza en el Q1 2022. Los impactos inflacionarios del aumento de precios del diésel y otros productos básicos repercutieron en forma negativa en los costos en efectivo en aproximadamente un 5% de trimestre a trimestre. Además, el costo mayor en Nevada se debió al movimiento de estéril adicional y menor ley presupuestados.

Los TCC<sup>(1)</sup> y AISC<sup>(1)</sup> Año a la Fecha (YTD) de 2022 fueron \$1,121 por onza y \$1,244 por onza y se encuentran dentro de la previsión y son propicios para el presupuesto. Los aumentos continuos en la ley del mineral en Nicaragua durante el segundo semestre tendrán un impacto positivo en los costos de producción y en efectivo.

### Gastos e ingresos netos

Para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2022, los gastos generales y administrativos (G&A) corporativos fueron \$3.2 millones y \$6.3 millones en comparación con \$1.8 millones y \$3.8 millones para los mismos períodos en 2021. La administración corporativa fue mayor que en los períodos comparables de 2021 debido a la adición de gastos G&A relacionados con las propiedades en Nevada.

La compensación basada en acciones para el Q2 2022 y Año a la Fecha (YTD) 2022 fue de \$0.05 millones y \$1.3 millones, respectivamente (Q2 2021 \$1.4 millones, YTD 2021 \$2.1 millones). La disminución en gastos en el trimestre del año anterior tiene que ver con la revalorización de Unidades de Acciones Restringidas (RSU) y Unidades de Acciones por Desempeño (PSU) liquidadas en efectivo.

El gasto por impuesto sobre la renta corriente y diferido fue \$10.5 millones durante el Q2 2022 y \$18.6 millones Año a la Fecha (YTD) 2022, comparado con los mismos períodos en 2021 de \$8.6 millones y \$19 millones. El Q2 2022 registró un aumento en el gasto por impuesto corriente y diferido, al compararlo con el Q2 2021, de mayores ingresos antes de impuestos y el período anterior utilizó traslado de pérdidas no reconocidas a ejercicios futuros.

Como resultado de lo anterior, los ingresos netos por acción en el Q2 2022 fueron de \$0.03 tanto para básicas como diluidas (Q2 2021: \$0.04 para básicas y \$0.03 para diluidas). Los ingresos netos Año a la Fecha (YTD) 2022 por acción fueron \$0.06 tanto para básicas como diluidas (YTD 2021: \$0.08 para ambas).

## PREVISIÓN 2022

	PREVISIÓN CONSOLIDADA 2022	PREVISIÓN NICARAGUA 2022	PREVISIÓN NEVADA 2022
Producción /Ventas de oro (onzas)	220,000 - 235,000	180,000 - 190,000	40,000 - 45,000
Costos en efectivo totales (\$/onza) <sup>1</sup>	\$1,075 - \$1,150	\$1,000 - \$1,100	\$1,400 - \$1,500
AISC (\$/onza) <sup>1</sup>	\$1,200 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,450 - \$1,550
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$55 - \$60	\$45 - \$50	\$5 - \$10
Capital de exploración (\$ millones)	\$40 - \$42	\$20 - \$22	\$18 - \$20

La previsión de Calibre para 2022 no ha sufrido ninguna modificación. Continuaremos invirtiendo en nuestro programa de perforación de 170,000 metros con varias plataformas de perforación, el cual incluye demarcación de recursos, perforación interespaciada y geotécnica, así como también exploración generativa en etapa temprana para probar numerosos objetivos satélite a través de todos los activos a medida que la Compañía continúa realizando el potencial de prospeccionar y sub-explorado que la cartera tiene para ofrecer.

Con \$92.3 millones de dólares en efectivo al final del trimestre, libre de deuda y un sólido flujo de caja de nuestros activos en producción, la Compañía sigue siendo capaz de autofinanciar iniciativas adicionales de crecimiento, de baja intensidad en términos de capital al tiempo que continúa invirtiendo en actividades de exploración de valor acumulativo para respaldar el futuro de Calibre.

## DETALLES DE CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q2 2022

Los resultados financieros del segundo trimestre se divulgarán después del cierre del mercado el martes 9 de agosto de 2022, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Miércoles, 10 de agosto de 2022

Hora: 10:00 a.m. (ET)

Enlace de Transmisión Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/y5ismjno>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q2 de Calibre Mining.
2. Regístrese <https://register.vevent.com/register/BI8dee59d100bc48b59353279a56f79893> pulsando en
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com) en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com). Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

### Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

### EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo

### Si desea mayor información, sírvase contactar a:

**Ryan King**

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: [calibre@calibremining.com](mailto:calibre@calibremining.com)

W: [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com)

### Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, sin deudas, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

### Notas:

#### (1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

*La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.*

*Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.*

*Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro (“AISC” por sus siglas en inglés): Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva*

de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de realización promedio por onza vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

**(2) INGRESOS NETOS AJUSTADOS**

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

<i>(cantidades en miles– excepto por acción)</i>	<b>Q2 2022</b>	<b>Q2 2021</b>	<b>YTD 2022</b>	<b>YTD 2021</b>
Ingresos netos	\$ 15,428	\$ 11,885	\$ 27,129	\$ 28,530
Ajustes (Addbacks) (neto de impactos fiscales):				
Costos de transacción	47	-	4,787	-
Ingresos netos ajustados	\$ 15,475	\$ 11,885	\$ 31,916	\$ 28,530
Número promedio ponderado de acciones en circulación	448,735	337,163	439,893	335,723
Ingresos netos ajustados (pérdidas) por acción – básicas	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.07	\$ 0.08

**(3)** Los resultados financieros y operativos consolidados para el Q2 y YTD 2022 incluyen los resultados de los activos en Estados Unidos adquiridos y discutidos en la MD&A.

**Nota de advertencia sobre la información prospectiva**

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “pudieran ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales

*están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2021, disponible en [www.sedar.com](http://www.sedar.com). Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre.*

*Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.*